

**国際メディエーション(調停)トレーニング・プログラムのお知らせ**

国際商事紛争の解決手段として、仲裁には多くの長所がありますが、往々にして費用と時間がかさむこともあり、調停の良さについての認識が世界的に高まっています。日本商事仲裁協会(JCAA)では、従来から国内調停と並んで国際調停も行っており、関西では、先般、京都国際調停センターが開設されました。

そこで、同志社大学大学院司法研究科は、ストラウス紛争解決研究所(Straus Institute; ペパーダイン(Pepperdine)大学ロースクール)からインストラクターを招き、国際メディエーション・トレーニング・プログラムを実施することにいたしました。同大学は、全米のロースクールのランキングを公表している U. S. News and World Report の紛争解決プログラム(Dispute Resolution Program) 部門で、過去13年間で12回(2018年も含む)、第1位の評価を得ています。

本プログラムは、法務部員や弁護士等、国際的な紛争解決に携わる実務家を対象としており、日本の従来の家事調停・民事調停とは異なる西洋型のメディエーションを実践的に学べる貴重な機会です。お誘いあわせのうえ、ご参加ください。

日 時:2019年2月5日～6日(終日)

場 所:同志社大学室町キャンパス寒梅館 KMB201 教室  
(京都地下鉄烏丸線今出川駅より徒歩3分)

プログラムおよび登録フォーム:

下記 URL 参照 (トレーニングは、英語で行われます)

<https://www.doshisha.ac.jp/event/2018/1108/event-detail-3254.html>

※受講料の入金確認をもって登録済みとさせていただきます。

受講料: 57,000 円(消費税込)

振込先: 三菱 UFJ 銀行 出町支店 普通預金 9853 同志社大学

最少催行人数: 15 名(催行されない場合には、登録者に対し、2019年1月15日までにお知らせし、振り込まれた受講料を返金いたします。)

登録上限人数: 42 名

主 催: 同志社大学大学院司法研究科、ペパーダイン大学ストラウス紛争解決研究所

後 援: 同志社大学法学部・法学研究科、日本仲裁人協会、日本商事仲裁協会

問合せ先: 同志社大学司法研究科事務室 (法科大学院)

〒602-0023 京都市上京区烏丸通上立売下ル御所八幡町 103

TEL:075 - 251 - 3518 FAX:075 - 251 - 3069

e-mail : ji-ls@mail.doshisha.ac.jp

**Pepperdine University School of Law  
Straus Institute for Dispute Resolution**

**Mediation Training Program at Doshisha University, Kyoto, Japan**

**February 5 and 6, 2019**

(細部につき、変更の可能性がります。)

**Mediation Training; Day ONE**

- 8:45 WELCOME ADDRESS FROM DOSHISHA LAW SCHOOL
- 9:00 OVERVIEW OF THE COURSE  
Mediation in the Context of Dispute Resolution  
Past Practice of Negotiation  
Advent of Mediation in the Continuum
- 9:30 MEDIATOR STYLES & STAR SYSTEM OF ADVANCED MEDIATION  
Reading: *Style v. Matter: Why Quibble*
- 10:15 Break
- 10:30 OPENING STATEMENTS  
Exercise for Class
- 11:15 Demonstration & discussions on Opening Statement
- 11:30 Lunch Break
- 12:45 FRAMING ISSUES AND CREATING AN AGENDA  
Simulation and Debrief
- 2:00 Break

2:15 FACILITATING COMMUNICATION

Mediator's Role in Caucus  
Five Basic Questions  
Challenging Assumptions

ACTIVE LISTENING/VALIDATION

Questions  
Learn the difference between Active Listening and Validation  
Under the advanced stages of Listening

3:45 Exercise and Debrief

4:30 DEBRIEF & DISCUSSION ON EVALUATIVE VS. FACILITATIVE STYLE OF  
MEDIATION

*Reading on Facilitative vs. Evaluative Mediating Techniques*

5:00 Adjourn

*Evening Program: TBD*

Mediation Training, Day TWO

8:30 OPENING OFFERS AND A SUMMARY OF INTEGRATIVE BARGAINING

10:00 GETTING PAST NO AND DISTINGUISHING BETWEEN ISSUES AND  
INTERESTS

Exercise and Debrief

Noon: Lunch Break

1:00 BREAKING IMPASSE ONE IN A MEDIATION SESSION

Facilitating the Negotiation Process

Staging the Settlement Negotiations

Creating Settlement Options

Advanced tips on Creativity and effective use of Conditional Offers

2:00 MEDIATING WITH CULTURAL DIFFERENCES: JAPAN AND UNITED STATES

3:00 Break

3:15 MEDIATION SIMULATION AND DEBRIEF

Learn the Skills learned in breaking impasse session one

Apply the theory to practice of practice

4:00 CLOSING THE MEDIATION SESSION

5:00 ADJOURN